

PGUB

Management Consultants GmbH

ÜBERSICHT:

Mitarbeiter - 2
Projektreport FEDDZ - 3
Fahrbericht BMW 330e - 4
Vertrieb - "Best Practices" - 5
Joint Collaboration Telamon - 6
Gastartikel Bluebinaries - 7
Fakten Updates Wasserstoff - 7
Impressum - 8

Liebe Kunden und Geschäftspartner,

was für ein Jahr - von Volllast auf nahezu Null, von „immer so weiter“ auf „Reset“, von Boom zu Krise. Dies alles durch einen „Virus“, etwas, was wir in der jüngsten Vergangenheit fast nur mit Computern in Verbindung gebracht haben. Natürlich hat dies auch uns, die PGUB, getroffen. Wie unsere Kunden haben wir teilweise Kurzarbeit und müssen auf der Kostenseite einsparen. Deshalb schließen wir schweren Herzens unseren „Geburtsstandort“ in Bickenbach und erweitern unser Büro in Wiesbaden.

Gleichzeitig werden wir in unserem Büro in München durch die Zusammenarbeit mit verschiedenen Partnern neben Synergieeffekten auch eine Kostenteilung erreichen.

Wir befinden uns im Wandel – neben unserem Schwerpunkt der Automobilindustrie nehmen wir neue Herausforderungen in anderen Bereichen an, um unser Portfolio auszubauen und unsere Position am Markt zu stärken.

Vielen Dank daher an all unsere langjährigen Kunden und Partner, die uns in diesen doch sehr schwierigen Zeiten unterstützt haben. Wir sind sehr stolz darauf und freuen uns auf viele spannende, gemeinsame Projekte.

Euer

Peter Gresch



Zusammen über 350 Jahre
Branchenkenntnis – mit den
Schwerpunkten E-Mobility, Lichtsysteme,
EE-Systeme, Mechatronik und
Kunststofftechnik und Materialien

Kooperationspartner





Die Homepage hat
recht: „FEDDZ ...
bringt puren
Fahrspass und treibt
allen Neuaufsteigern
das Grinsen ins
Gesicht.“

FEDDZ – PREMIUM E-MOBILITÄT AUF ZWEI RÄDERN

von Detlef Decker

Wenn der erste Besuch beim Kunden mit einer Probefahrt beginnt, deutet das schon auf ein ganz besonderes Projekt hin. Wenn es dann um E-Mobilität in einer neuen Fahrzeugklasse geht, steigert das dann die Neugier noch weiter.

Und tatsächlich, das oft beschriebene hohe Drehmoment des Elektromotors wird schon beim Start spürbar, erst beim zweiten Mal traut man sich den Gasgriff voll aufzudrehen.

E-Mobilität bedeutet viel mehr als nur die Elektrifizierung von PKW. Gerade Zweiräder, die i.d.R. täglich nur einige zig km fahren, bieten sich bestens für die Umstellung auf eine moderne und ökologische Antriebsart an. Und ein tragbarer Akku macht das Laden unproblematisch.

Unser Kunde, die EMB Elektromaschinenbau GmbH, die das Produkt FEDDZ entwickelt hat und produziert, setzt hier Maßstäbe.

Die wichtigsten Daten die das Zweirad charakterisieren:

- 45 km/h EU Straßenzulassung
- 60– 80 km Reichweite
- 47 kg Gesamtgewicht inkl. Akku (das leichteste Elektroklein-
krafttrad seiner Klasse)
- 2.4 kW Radnaben Elektromotor,
bürstenlos
- Akku 2.000 Wh, entnehmbar,
abschließbar, 4,5 Std. Ladezeit

Auch wichtig für ein modernes erfolgreiches Fahrzeug: FEDDZ wurde mit einem Design Award und einem Technik Award ausgezeichnet.

Die Unterstützung von PGUB erstreckt sich bei diesem Fahrzeug auf die Optimierung wesentlicher Komponenten und neuen Produktlösungen.

Denn die Ziele für das FEDDZ sind hoch gesteckt. Aus dem aktuellen Nischenprodukt soll möglichst kurzfristig ein Fahrzeug werden, dass auch in größeren Stückzahlen produziert werden kann, inklusive einer ergänzenden E-Pedelec Serie.



ERLEBNISBERICHT BMW 330E PLUG- IN HYBRID

von Stefan Schmidt

So wirbt BMW für seinen neuen modifizierten 3er Plug-In Hybriden, der seit dem 12.09.2019 auch bei der PGUB Management Consultants im täglichen Einsatz ist. Auch wir wollen natürlich damit unserer Verantwortung gerecht werden und dazu beitragen das CO2 Emissionen gesenkt werden. Aber wie sieht die tägliche Praxis aus?

Mehr als 100 Tage und knapp 20.000 km bin ich jetzt schon mit dem BMW gefahren. Mein erstes Fazit; es gibt Licht und Schatten.

Wie bei BMW üblich ist das Fahrzeug von der verbauten Technik, der Fahrzeugabstimmung und der Verarbeitung auf einem Top Niveau und macht Spaß. Mit der nunmehr zweiten Generation des Plug-In Hybriden hat BMW die elektrische Reichweite nach WLTP auf 66 Km erhöht und den Benzin Verbrauch nach WLTP auf 2,3-1,8 l/ 100 km gesenkt. Der CO 2 Ausstoß liegt bei 52-42 g/ km. Inwieweit der CO 2 Ausstoß eingehalten wird kann ich nicht beurteilen, die tatsächlichen Werte für E-Reichweite und Benzinverbrauch liegen bei 40 km und im Schnitt 4,7 l / 100km kombiniert, verbunden mit der Tatsache das ich im ländlichen Mittelgebirge lebe, aus meiner Sicht akzeptabel.

Das Laden des Fahrzeuges erfolgt primär Zuhause, hier kann ich mit einer installierten PV Anlage auf dem Dach und einem modernen Lademanagement das sog. „Überschussladen“ realisieren und speise den überschüssigen Strom eher in den „BMW“ als ins Stromnetz. So wird aus meiner Sicht die Sache rund und ökonomisch.

In der Praxis zeigt sich weiterhin das man seinen Fahrstil anpasst und versucht E-Reichweiten zu maximieren und hektisches Beschleunigen zu vermeiden. Primär fahre ich mit Navigation, da dann BMW eine vorausschauende Fahrweise unterstützt und schon frühzeitig vor z.B. Geschwindigkeitsbegrenzungen und/ oder Gefällen in die Rekuperation geht und die Batterie auflädt.

Probleme gab es in den ersten Monaten nur mit der Konnektivität zu BMW bzw. mit der Software bei Features, die nicht das Fahren betrafen, sondern primär Funktionen wie das Einschalten der Klimatisierung via Smartphone oder Updates, die BMW „Over the Air“ einspielen wollte. Hier konnte aber mit 2x jeweils 1 Tag in der Werkstatt und der Installation von neuer Software bei allen Steuergeräten Abhilfe geschaffen werden.

Im Ergebnis kann ich für mich sagen, dass das Gesamtpaket passt, auch wenn man an der ein oder anderen Stelle Abstriche machen muss, wie z.B. beim Kofferraum und Tankinhalt.

"Freude am Fahren, der BMW 330e steht für BMW typische Fahrfreude, Leistung und maximale Effizienz. Die wegweisende BMW eDrive Technologie ermöglicht eine vergrößerte Reichweite von 64-66 km rein elektrisch- und das bei gleichzeitig signifikant reduzierten CO 2-Emissionen."



Best Practice, eine doch sehr häufig von Firmen genutzte Begrifflichkeit, die, und das zeigt die Erfahrung mit unseren Kunden, im Beratungsumfeld durchaus verschiedene Interpretationen mit sich bringt

VERTRIEB "BEST PRACTICES"

von Viviane de Shrijver, Dirk Jürgens

Ein nachhaltig strukturierter Wandel erzeugt prozessbedingte Lernphasen, die durch die strategische Zusammenarbeit mit den PGUB Management Consultants positiv unterstützt und in der gemeinsamen Umsetzung zu dauerhaft besseren internen Abläufen und auch verbesserten Kundenverbindungen führt.

Oft zeigen sich erst im Laufe einer Beratung die manifestierten Strukturen und Abläufe innerhalb von Organisationen, die es gilt herauszuarbeiten. Gerade bei mittelständig geprägten Firmen, die sich vielleicht in einem laufenden Umstrukturierungsprozess befinden oder aufgrund marktspezifischer Herausforderungen - Stichwort Corona - organisatorisch verändern müssen, zeigen sich häufig Problemstellungen, die sich durch "eigene Kraft" nur schwerlich überwinden lassen. Dieses Phänomen existiert auch in den Zusammenarbeitsmodellen zwischen größentechnisch kleineren, vor allem auch innovativ orientierten, Firmen mit den sog. „Big Playern“ zum Beispiel in der Automobilindustrie.

Die strukturelle Ausrichtung der jeweiligen Organisationen sind oftmals signifikant unterschiedlich, wenn es um den Aufbau des Vertriebs und deren Verantwortlichkeiten in Richtung Kunde und Produkt/ Projektmanagement geht.

Hier kommt unsere fundierte Praxiserfahrung und Beratungskompetenz zum Tragen. Gerade bei strategischen Neuausrichtungen, die strukturell dem anstehenden Wandel der Automobilindustrie geschuldet sind, stellt sich bei unseren Kunden immer wieder die Frage, ob bestehende, und auch langjährig etablierte Prozesse im Rahmen von Projekten zielführend sind. Hier ist das Stichwort „Wandlungsfähigkeit von Firmen“ und auch der Einfluss Veränderungen in bestehende Arbeitsweisen einzubringen, zu nennen.

In ersten gemeinsamen Workshops mit unseren Kunden zeigen sich immer wieder Unsicherheiten, wie mit Kundenanforderungen im Rahmen von Entwicklungs- oder Vertragsbedingungen, umgegangen werden kann und muss.

So haben wir beispielsweise im vergangenen Jahr Kunden bei der Etablierung und der Einführung von Akquisitionsprozessen nachhaltig begleitet. Dabei standen im Vorfeld unserer Beratungen nicht unerhebliche Arbeitsumfänge in den Themenfeldern eines holistischen Vertragsmanagements. Angefangen von Interpretationsspielräumen und einem gemeinschaftlichen Verständnis von Kostenstrukturen, den sog. „kundenspezifischen Cost Break Downs“, bis hin zu tiefgreifenden rechtlichen Problemstellungen, die sich teils direkt oder auch indirekt im Kontext eines Automotive-spezifischen Arbeits- und Vertragsumfeldes abgezeichnet haben. Stichworte sind hier z.B. Supply Chain Management Systeme, verlängerte Liefer- und Zahlungsmodalitäten, Qualitäts- und Gewährleistungsvereinbarungen oder auch der vertriebsseitige Einsatz von ERP Systemen (SAP). Abgeleitet hiervon wurden proaktive Handlungsstrategien und Empfehlungen für eine zielführendere Verhandlungsstrategie mit unseren Kunden erarbeitet und auch schon erfolgreich angewandt!

Abschließend ist noch zu erwähnen, dass mit der aktuell andauernden Corona Pandemie und einer bereits spürbaren wirtschaftlichen Rezession für viele auch langjährig etablierte Firmen, und das vor allem auch größenunabhängig, gewaltige Herausforderungen in Richtung praktizierter Prozesse, wie auch der Erschließung neuer potenzieller Märkte und Kunden, ergeben werden.

JOINT COLLABORATION TELAMON

by Tom Puza

Established in 1985, Telamon Corporation specializes in solutions for automotive wire harnesses, industrial assembly and telecommunication networks. Headquartered in Carmel, IN, USA, Telamon is one of the largest family owned, minority companies in Indiana. We continuously strive to exceed customer expectations and standards, and have been recognized globally through numerous awards and certifications.

With over 30 years of experience, Telamon's Industrial Solutions has established itself as a robust wire harness manufacturing company across multiple industries. Our team is dedicated to exceeding our customer's expectations by delivering services and products that require competitive pricing, automotive safety grade quality, and just in time delivery. Telamon's overall goal is to develop long lasting relationships with our customers and support them through all aspects of their business.

Serving global markets, we have strategic locations in North America and Europe. Our facility in Dayton, OH, USA, serves as our hub for engineering, program management and design. Our Frensilillo, Mexico, and Skopje, N. Macedonia, manufacturing sites support mid to high volume production programs.

At Telamon Industrial Solutions, we are committed to ensuring that the key principles of lean manufacturing and continuous improvement are embraced throughout the entire organization. This quality focus ensures that the highest level of satisfaction is consistently delivered to all our customers.

We continually strive to perform at ZERO DEFECTS and 100% on-time delivery.

Telamon is certified to ISO 9001:2015 and IATF16949 standards to ensure this high quality commitment is maintained across all of our operations

To support our growth throughout Europe, Telamon has been working with PGUB over the last 3 years to leverage their expertise and portfolio of services. With PGUB's assistance, Telamon has been able to penetrate the European market quicker and more effectively. They continue to support us with their strong sales and engineering capabilities and Telamon looks forward to many additional years of this partnership as we continue to expand throughout Europe.

Telamon is dedicated to providing wire harness solutions to fit your unique needs.

Tom Puza, President
Automotive &
Industry:

"PGUB is a valued
and trusted partner
for Telamon's growth
in Europe.

With PGUB's
assistance, we can
offer capable sales,
engineering and
commercial services
to our clients in a
flexible and
reliable way.

I feel very
comfortable
committing to
European projects
with PGUB's
demonstrated
capabilities"





ELECTRICAL SYSTEMS



CHASSIS, SAFETY, ADAS
& AUTONOMOUS



INFOTAINMENT &
CONNECTIVITY



BODY & CONVENIENCE
ELECTRONICS



ePOWERTRAIN SYSTEMS



LIGHTING SYSTEMS

COLLABORATION BLUEBINARIES

by Kishore Lm

BlueBinaries is a provider of niche mobility, Electrical & Electronics Engineering Solutions & Services to partners globally. BlueBinaries stands on a 30-year leverage of Industrial know-how, value creation and successful strategic partnerships.

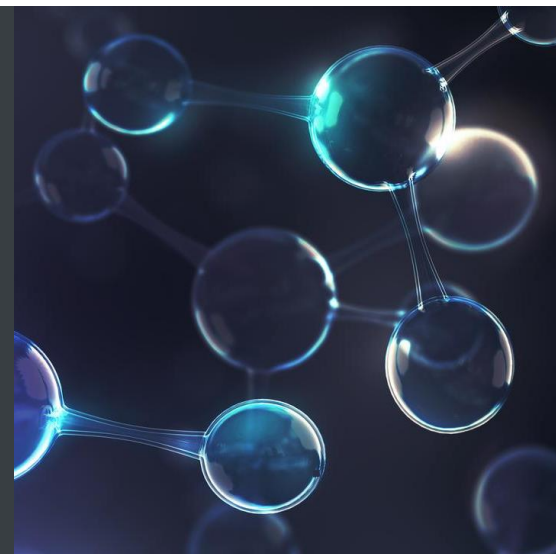
Being associated with mission critical and highly competitive sector such as Automotive, BlueBinaries appreciates the need for creation of sustainable growth and customer proximity. The key is creating value which is not just reflected in improving efficiencies, but also ensuring product quality predictability. As BlueBinaries core team came from largest Auto OEM & Tier1s, BlueBinaries is very familiar with the technological demands of this sector especially in Architecture Design, Systems Engineering, Software/ Tools/ Application Development, System and Software Testing.

BlueBinaries with its global partners like PGUB delivers Global Quality at Competitive Costs by its innovative and customer-oriented service models which provide the flexibility and supports customers to reduce the development and maintenance cost while retaining the needed Quality.

As part of Expansion strategy by BlueBinaries after having successful operations in India and UK, BlueBinaries has partnered up with PGUB to understand European/ German market and customers. In utilizing PGUB's professional consultancy portfolio and business network, BlueBinaries participated in notable European wide congresses such as Electronica in Munich to grow company awareness and customer contacts. Followed by technically sophisticated inquiries at various European OEMs, Tier1s and Tier2s leading to first business,

BRENNSTOFFZELLENTESCHNOLOGIE IM FOKUS DEUTSCHER UND EUROPÄISCHER FÖRDERUNG

- Im Rahmen des „Nationalen Innovationsprogramms für Wasserstoff- und Brennstoffzellentechnologie“ werden 1,4 Mrd. Euro zwischen 2016 und 2026 investiert.
- Bis 2025 soll die Gesamtzahl von Wasserstofftankstellen in Deutschland 400 betragen, wobei die Gesamtkapazität der Wasserstoffelektrolyse bis 2030 bei 30-35 GW liegen soll.
- Die Anzahl der Wasserstofflinienbusse wird bis 2025 mit 5000 (4% Marktanteil) prognostiziert.
- Bis 2040 wird mit einer Produktion von 1 Million Brennstoffzellenfahrzeugen pro Jahr gerechnet (95% davon PKW und leichte Nutzfahrzeuge)



Darmstädter Straße 1 | 64404 Bickenbach
Tel +49 (0)6257 – 9989 513
info@pgub-consult.de | pgub-consult.de

Bickenbach



Dortmund



Wiesbaden



München

TERMINE 2020

Iseled Konferenz
03.09.
München

The Automotive
Battery
17. - 18.09.
München

EV Tec Virtual
Conference
10.2020
Shanghai

Electronica
09./10. - 13.11.
München

Kompetenztreffen
"Elektromobilität
in NRW"
01.12.
Wuppertal

Impressum: USt-IdNr.: DE 291 993 128; HRB Nr.: 92583 beim
Amtsgericht Darmstadt, inhaltlich verantwortlicher gemäß § 10
Absatz 3 MDStV:

PGUB Management Consultants GmbH, vertreten durch den
Geschäftsführenden Gesellschafter Dipl.-Ing. Peter Gresch

Hagenauer Straße 47 | 65203 Wiesbaden
Tel +49 (0)611 – 8800 8732
info@pgub-consult.de | pgub-consult.de

Bickenbach



Dortmund



Wiesbaden



München

TERMINE 2020

Iseled Konferenz
03.09.
München

The Automotive
Battery
17. - 18.09.
München

EV Tec Virtual
Conference
10.2020
Shanghai

Electronica
09./10. - 13.11.
München

Kompetenztreffen
"Elektromobilität
in NRW"
01.12.
Wuppertal

Impressum: USt-IdNr.: DE 291 993 128; HRB Nr.: 92583 beim
Amtsgericht Darmstadt, inhaltlich verantwortlicher gemäß § 10
Absatz 3 MDStV:

PGUB Management Consultants GmbH, vertreten durch den
Geschäftsführenden Gesellschafter Dipl.-Ing. Peter Gresch